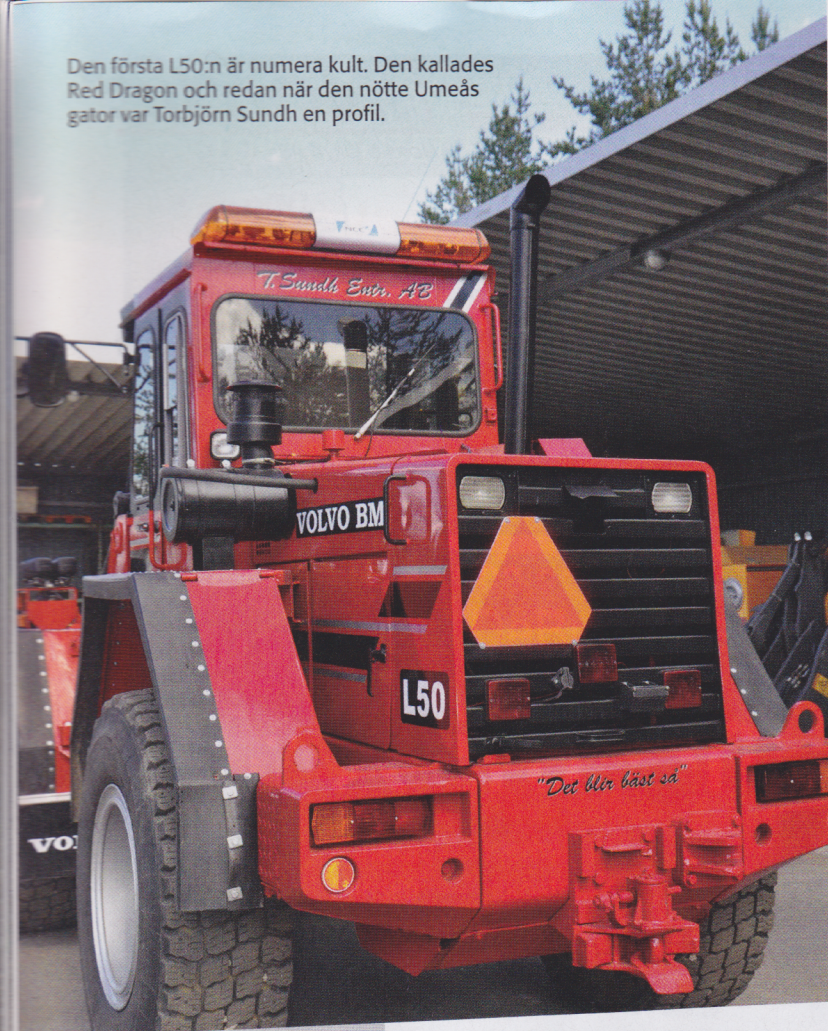


Den första L50:n är numera kult. Den kallades Red Dragon och redan när den nötte Umeås gator var Torbjörn Sundh en profil.



Torbjörn gillar att ta ett par ord med alla anställda. Göran Hansson är en pålitlig grävmaskinist och rapp i käften.

”Det blir bäst så” med Torbjörn Sundh

Maskinerna med namnet i stor text syns över hela Umeå och radioreklamen med budskapet ”det blir bäst så” har retat gallfeber på både stora och små aktörer på byggmarknaden. Trots den lite uppkäftiga attityden har Torbjörn Sundh en ödmjuk inställning till den snabbt växande framgången.

– Jag är ju bara en vanlig bonnjävel som gillar maskiner. Men jag har fruktansvärt duktiga medarbetare.

Text & Foto: Bitte Torbjörnsdotter

På det smakfullt inredda kontoret syns inte skymten av Torbjörn Sundh, men plötsligt hörs ljudet från en massa små tassar. Det är Milton och Eddie som kommer rusande i korridoren före husse.

– Nu har valpeländet bitit sönder headsetet för andra gången, beklagar han innan han hämtar en kopp kaffe och pustar ut i fåtöljen.

Det är ovanligt att medarbetarna på kontoret hinner se så mycket av Torbjörn, för han är definitivt ingen styrelsenisse som häckar på stolen. Dagarna går åt att

flänga runt på olika byggplatser för att kolla hur det går för maskinförarna. I en Cheva förstås, jänkare ska det vara som i ungdomens dar. Klädseln är också densamma, jeans och träskor. Vid första stoppet saneras ett gäng åt Peab efter en träimpregneringsindustri.

JOBBAR FÖR DE STORA

På vägen dit har Svevia ett vägförstärkningsarbete och där står flera maskiner. NCC bygger nytt på bestadsområdet Ålidhem, och Sundhs står för markplaneringen. Några lastbilar kör massor till bygget an



En och annan Cat har smugit sig in bland övervägande Volvo-maskiner.





ett dataserverrum och på Teg sorteras material på Skanskas återvinningscentral. Det är en bråkdel av alla entreprenadjobb Torbjörn är inblandad i kring byggboomens Umeå. Men ganska starkt jobbat av någon som köpte sin första maskin för 23 år sedan.

– Som anställd åt kommunen och större byggföretag då kände jag alltid att det var nåt som saknades. Jag ville prova att vara min egen och köpte en L50 som jag körde själv i flera år. Nu är den nyrenoverad och ganska mycket kult så den kan jag leka med hemma, skrattar han.

EN LIVSSTIL MED JOUR

Motorer, bilar och maskiner har varit huvudintresset sedan moppeåldern. Och sedan han väl tog steget att börja utöka -98 har det gått spikrakt uppåt för Torbjörn Sundhs Entreprenad AB. I dag har han ett femtiotal maskiner och ungefär lika många fast anställda. Dessutom tillkommer ett gäng säsongarbetare på vintern när han sköter snöröjning åt flera större privata fastighetsägare och industrier i stan. Mobilen ringer i ett.

– Man kan nog säga att jag har jour dygnet runt. Jag brukar säga till kunderna att vi har öppet dygnet runt, året om. Visst skulle jag behöva mer ledig tid men samtidigt är jag för rastlös för att bara vara stilla. Tänket finns i ryggmärgen så fort jag ser ett potentiellt jobb. Så det är som en livsstil men jag trivs, flinar han efter några kärvliga svordomar på telefon till en målare.

När expansionen i Umeå drog igång i mitten av nittioalet - inkluderat byggstarten av Botniabanan -99 där många lokala entreprenörer hängde på - var Torbjörn beredd. Han såg utrymmet på marknaden och

såväl grävare, lastare och fraktmaskiner införskaffades. Men han bestämde sig för att hålla sig kvar inom stadsgränserna.

– Det behöves ju entreprenörer där också. Sen gick det väl ganska fort när jag växte vilket har varit både och - det gäller ju att hinna med också. Man måste ju se till att få in fasta uppdrag och ha personal att besätta med. Det enda som räknas och som man har som måttstock är årsboksluten, och hittills har vi väl legat ganska rätt vad vi kan se. Annars kan kostnadsuppföljning lätt bli ett bekymmer och då kan det gå fort att man börjar blöda och inte får ut full effektivitet, säger han sakligt.

GER UNGDOMAR EN CHANS

Han har alltid varit en populär och generös arbetsgivare. För alla växande företag finns dock alltid risken att den familjära företagskänslan försvinner när antalet anställda går över 20-strecket. Men Torbjörn är inte orolig.

– I och med att jag är håller kontakt med dom flesta hela tiden så tycker jag ändå att vi har en bra stämning. Jag sköter stora delar av driften och produktionen själv och åker runt och styr maskinerna kors och tvärs. Jag har ju 25 års egen erfarenhet som maskinförare och vet vilka problem som brukar uppstå. Och även om jag har två man som fungerar lite som transportledare, får killarna ringa direkt till mig om det krisar.

Överhuvud taget gillar han att ge den unga generationen en chans i yrkeslivet. Han kommer ihåg hur det var innan han själv fått tillräcklig övning och behärskade maskinerna.

– Visst måste dom självklart klara kraven, men det

Jag brukar säga till kunderna att vi har öppet dygnet runt, året om



Fyra egna lastbilskeppage får gå skyttetrafik för att hinna serva alla bygguppdrag.



Oscar Klahr är bland de yngst anställda och nöjd åt att sortera material på Skanskas återvinning.

Vi vill få till en åkeriförening som inte toppstyrs av en bunt tjänstemän utan fungerar på golvnivå

är en svår marknad för dom yngre och därför tänker jag att nån måste ta emot dom.

Tre som bidrar till medelåldern strax under 30, är hans barn som också jobbar i företaget. Dottern på kontoret och sönerna i varsin maskin. Det vore jätteroligt om någon av dem vill ta över så småningom, tänker Torbjörn.

– Fast det är inte säkert att dom har samma ambition och brinnande intresse som jag har haft. Dom ska leva sina egna liv som egna individer. Men ibland är det faktiskt dom som sporrar mig till nya beslut och satsningar, ler han och skakar lätt på huvudet.

NY CENTRAL STICKER UPP

Som i våras när han gick ihop med några andra entreprenörer och startade nya åkeriföreningen Transportbolaget. Konkurrensen har varit obefintlig i Umeå och med den egna negativa erfarenheten från jätten Bilfrakt.se, ville Torbjörn bidra till en förening som inte är alltför stor och klumpig.

– Jag trivdes inte riktigt med Bilfrakts organisation för jag gillar snabba beslutsvägar utan en massa styrning. Jag är alldeles för kreativ för att passa in där, skrattar han.

Det nya bolaget har knutit ihop några mindre åkare som kan stå för de nödvändiga transporterna och bidra till effektiva lösningar. Fyra lastbilskeppage har Torbjörn bokat av till sitt eget företag, men det finns utrymme för betydligt fler små åkerier i centralen.

Med en positiv framåtanda satsar man på främst mindre projekt, för det gäller att växa lagom fort.

– Vi vill få till en åkeriförening som inte toppstyrs av en bunt tjänstemän utan fungerar på golvnivå. Och självklart gör Bilfrakt.se allt dom kan för att sätta käppar i hjulet på oss, vi blir ju en stor konkurrent till dom, konstaterar han.

Men Umeå i stort känner av förändringens vindar. De största byggprojekten är klara, så även Botniabanan, och Torbjörn menar att stan börjar bli lite överetablerad av maskiner och entreprenörer.

– Jag tror att luften snart kommer att blåsa ur den här stan, det håller inte för evigt. Marknaden styr ju behoven och det är en djävulsk balans att hålla koll på.

FINALIST I VÄRLDSTÄVLING

Själv är han inte lättstressad hur jäktigt det än är att få jobb till alla maskiner eller personalen på rätt plats. Snart kommer - kanske årets enda - sommarsemestervecka i husvagn. Familjens nyaste medlem får gärna följa med, och bilintresset har nog fått lite konkurrens.

– Jo, det känns jätligt bra att bli morfar till en liten flicka. Fast jag har fortfarande fyra, fem jänkare även om jag egentligen borde sälja bort några av dom. Men jag har svårt att göra mej av med skiten, dom blir hellre bara fler och fler. Det är ju kul att leka, ler han.

Höstens nominering som finalist i norra deltävlingen av Entrepreneur of the year, kändes kul. Det är Ernst & Young som arrangerar världens största tävling för framgångsrika entreprenörer.

– Det är ett kvitto på att vi har drivit företaget väl under många år, och bara roligt för min del även om jag inte gick vidare.

Närmast efter semesterperiodens lugnare takt väntar bland annat rivningsjobb vid Umeås nya Entré Syd där Ikea ska etablera sig. Torbjörn spinner vidare med nya idéer, och om det behövs skulle han kunna tänka sig att satsa på andra orter.

– Men hittills har vi haft så bra kundkrets i Umeå att vi inte sett behovet av att flytta på oss. Fast vi finns ändå på fler ställen nu - ett par dumprar i Uppsala, nån vägghvel i Malå och Vindelns, förutom Hemavan där vi varit inblandade i ett stugområde. Det kan bli lite stökigt att jobba på flera platser men funkar om man har ställt för det, säger han med en axelryckning.

Som en välkänd profil i Umeå med en devis som etsat sig fast, bryr han sig inte så mycket om vad andra tycker.

– Men jag tror absolut inte att jag är förmer än nån annan. Vår slogan är lämpligt uppkäftig, men jag skulle kunna sätta mig i en maskin och börja köra när som helst, säger han och vänder runt Chevan för ännu ett varv på garaget för att fixa det som blir bäst.



Med mobilen ständigt beredd dirigerar Torbjörn maskinerna dit de bäst behövs.